

Soluciones inteligentes para zonas comerciales



MY FULL TRIP

info@myfulltrip.com · www.myfulltrip.com



Nuestras soluciones



Bonos Consumo



Pass Turístico



Sistema de Fidelización



Marketplace



My Full Trip es una empresa de soluciones tecnológicas especializadas en el sector comercial y turístico que lleva desde 2016 desarrollando un gran número de proyectos con administraciones públicas y asociaciones comerciales.



Desde 2016, ha realizado más de 25 proyectos que superan los 15 millones de euros en volumen de negocio, obteniendo un gran reconocimiento por parte de la administración pública.



Uno de los principales apoyos de My Full Trip es el acompañamiento y soporte técnico continuo a asociaciones comerciales para garantizar el éxito en todos los proyectos realizados.



COCAHI y My Full Trip firman un acuerdo de colaboración para ofrecer soluciones tecnológicas a los asociados de los cascos históricos de España



Más de 25 proyectos realizados con Administraciones Públicas e Instituciones



Más de 500.000 bonos vendidos



Más de 23.000.000€ generados con la compra de bonos



App descargada por más de 1.500 comercios adheridos a las campañas





Sistema de Bonos Consumo

La plataforma Bonos Consumo permite gestionar cómoda y eficazmente todo el programa de bonos comercio, automatizando los procesos de registro de negocios, compra de bonos, su canje y las liquidaciones bancarias. Al mismo tiempo, aporta toda la información estadística sobre los consumidores y las ventas de los comercios.

Objetivos del proyecto

Digitalizar la relación con los clientes

- Fortalecer el vínculo con el cliente mediante el uso de las nuevas tecnologías.
- Crear una base de datos de los clientes de la Zona Comercial y conocer sus hábitos de consumo
- Crear nuevos canales digitales de comunicación y promoción

Dinamizar el consumo en la Zona Comercial

- Aumentar la frecuencia de compras y el gasto medio de los clientes a través de las promociones y descuentos
- Aumentar la afluencia de clientes a través de las notificaciones geolocalizadas sobre las ofertas y eventos, sorteos y recompensas

Facilitar las compras a los turistas

- Fácil ubicación de los negocios en un mapa interactivo
- Búsqueda y filtrado de comercios
- Información comercial del establecimiento

Fomentar la fidelidad y participación activa

- A través del sistema de recompensas y promociones se pretende incentivar la fidelidad de los usuarios y motivarlos a comprar en los comercios de la Zona Comercial

Posicionar la Zona Comercial como destino comercial preferido

- Al ofrecer una herramienta útil y atractiva para la experiencia de compra, se busca posicionar la Zona Comercial como un destino comercial preferido para los consumidores

Ventajas para todos

Instituciones

Gestión ágil y automatizada de subvenciones para el sector comercial.

Acceso a BigData de ventas, comercios y consumidores.

Contribución al uso de nuevas tecnologías.

Incentivo de las ventas y estimulación de la economía local.

Negocios

Apoyo económico al negocio local.

Mayor visibilidad del comercio y promoción de su marca.

Impulso de las ventas.

Atracción de nuevos clientes.

Herramienta ágil y sencilla.

Ciudadanos

Compras subvencionadas en los comercios adheridos.

Búsqueda sencilla de los comercios adheridos y geolocalización.

Bono recargable: todo el saldo en un solo bono.

Saldo con sistema de monedero usable en diferentes compras y establecimientos.



Pass Turístico y Comercial

- Incluye las actividades más demandadas de una zona.
- Le permite ahorrar: el precio total de la tarjeta es menor que si comprar las actividades por separado.
- Le permite organizar sus vacaciones y decidir las actividades a realizar desde el principio de su estancia, o incluso antes de llegar a Tenerife (origen) (lo que influye en su decisión de compra).
- Existen varias tarjetas según las necesidades de cada tipo de cliente.



¿Cómo funciona un City Pass?



¿Pass físico o virtual?

¡El visitante elige cuando se da de alta!

Pass físico

Pass virtual en el wallet



Construir la oferta: definir las tipologías del visitante

Les presentamos el uso medio de los Pass "clásicos"

- **Pass 24 horas:** Sobre 2 usos de servicios
- **Pass 48 horas:** Sobre 2,5 usos de servicios
- **Pass 72 horas:** Sobre 3 usos de servicios



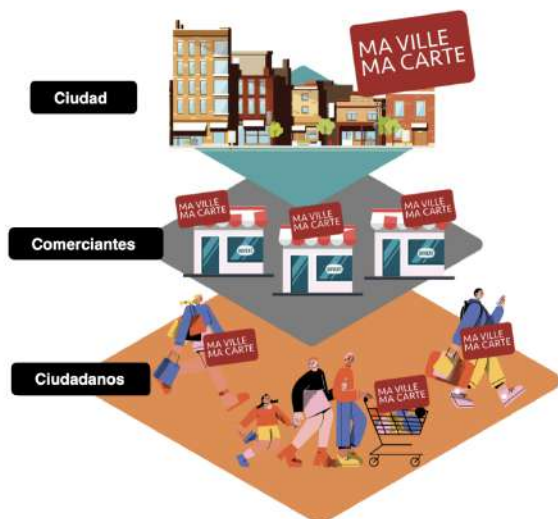
Nuestro partner





Fidelización de clientes

ADELYA LE PROPONE LA PLATAFORMA DE FIDELIZACIÓN Y ANIMACIÓN MÁS COMPLETA DEL TERRITORIO



DESPLIEGUE RÁPIDAMENTE SU PROGRAMA DE FIDELIDAD COLECTIVO

Diseño de la arquitectura de su red, configuración de su programa de fidelidad, implementación en los comercios, formación para el uso de la plataforma, soporte...

FOMENTAR SIN ESFUERZO UNA RELACIÓN CERCANA CON LOS CIUDADANOS

Editor e-mailing institutivo, comunicaciones automatizadas, SMS, Loterías, retos, potenciados de saldo...

DESARROLLE LA VISIBILIDAD DE LOS COMERCIOS LOCALES

Tiendas en línea, geolocalización de comercios...

DESARROLLE LO ATRACTIVO DE SU TERRITORIO

Tarjeta de regalo colectiva, Pass turístico numérico, apadrinamiento...



Tarjetas de fidelidad territoriales

- Una tarjeta de fidelidad del color de su ciudad, física o virtual.
- El ciudadano refuerza su poder adquisitivo, cada vez que pasa por la caja, canjea unidades monetarias numéricas en su monedero.

Tarjetas de fidelidad colectivas

- ¡Lanza tu tarjeta de regalo colectiva o digitaliza tus cheques de regalo! Olvídate de gestionar cheques en papel de forma individual, el proceso está automatizado. Personalizable, se puede gastar en una o varias ocasiones en los comercios asociados.
- Es una herramienta efectiva para atraer y fidelizar nuevos clientes, ya que brinda a las empresas la posibilidad de ofrecer a sus empleados un aumento en su poder adquisitivo, orientado directamente hacia el apoyo a la economía local.



Nuestro partner





Marketplace

Fideliza a tu cliente en cuatro sencillos pasos

- 1 El usuario se registra en línea o en tu negocio
- 2 Recibe la tarjeta en un negocio adherido y la activa
- 3 Comienza a acumular créditos con cada compra
- 4 Gasta los créditos acumulados en sus próximas compras dentro de la red de negocios adheridos

UNA PLATAFORMA INNOVADORA

Basada en tecnología móvil y sin contacto que allana el camino para la digitalización del pequeño comercio



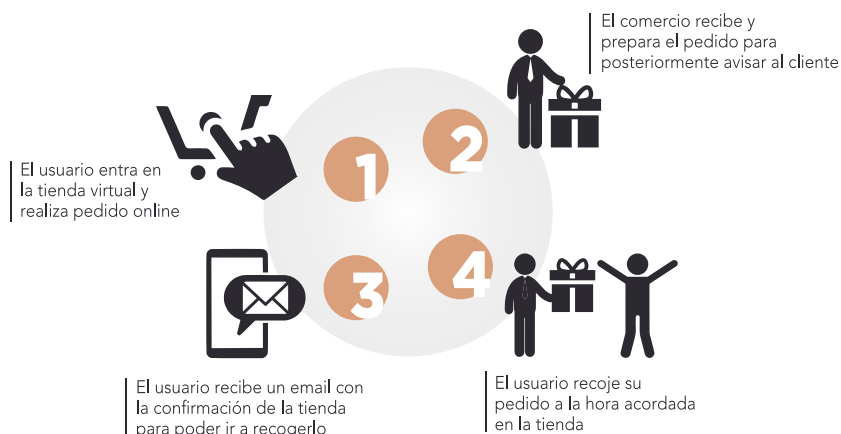
CLICK AND COLLECT

Servicio opcional para el comercio

El usuario ahorra tiempo

Evita aglomeraciones en la tienda

Asistencia para la creación del catálogo online



Nuestro partner





Beneficiarios Kit Digital

Segmento 1

Pymes de entre 10 y 49 empleados
12.000€

Segmento 2

Pymes o microempresas de entre 3 y 10 empleados
6.000€

Segmento 3

Pymes y microempresas de entre 1 y 3 empleados
2.000€



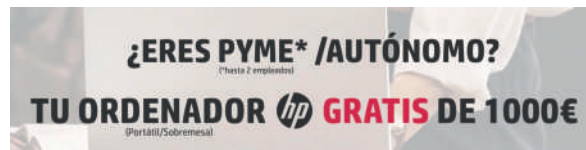
Sitio web y presencia en Internet



Comercio Electrónico



Gestión de Redes Sociales



OPCIÓN 1

PORTÁTIL HP SERIE 440

- Intel® Core™ Ultra 5 125U
- 16GB RAM
- 512GB NVMe
- 14" FHD
- Intel Iris Graphics
- Lector DNI externo
- Seguridad avanzada: **HP WOLF**
- Windows 11 Pro
- Puerto: RJ-45

OPCIÓN 2

PORTÁTIL HP SERIE 645

- AMD Ryzen™ 5 PRO 7535U
- 16GB RAM
- 512GB NVMe
- 14" FHD
- AMD Radeon Graphics
- Smart Card DNI integrado
- Seguridad avanzada: **HP WOLF**
- Windows 11 Pro
- Puerto: RJ-45

OPCIÓN 3

SOBREMESA HP PROONE 440

- Intel® Core™ i5-14500T
- 16GB RAM
- 512GB NVMe
- 23.8" FHD
- Intel UHD 770 Graphics
- Lector DNI externo
- Seguridad avanzada: **HP WOLF**
- Windows 11 Pro
- Puerto: RJ-45

OPCIÓN 4

PORTÁTIL ZBOOK POWER G11

- AMD Ryzen™ 7 PRO 8845HS
- 32GB RAM
- 1TB NVMe
- 16" WUXGA
- NVIDIA RTX 1000 Ada (6 GB)
- Lector DNI externo
- Seguridad avanzada: **HP WOLF**
- Windows 11 Pro
- Puerto: RJ-45

OPCIÓN 5

PORTÁTIL ZBOOK POWER G11

- AMD Ryzen™ 9 PRO 8945HS
- 32GB RAM
- 1TB NVMe
- 16" WUXGA
- NVIDIA RTX 2000 Ada (8 GB)
- Lector DNI externo
- Seguridad avanzada: **HP WOLF**
- Windows 11 Pro
- Puerto: RJ-45

- ➔ **ASESORAMIENTO PERSONALIZADO**
- ➔ **GESTIÓN COMPLETA DE LA SOLICITUD**
- ➔ **ACOMPañAMIENTO EN LA SOLUCIÓN**
- ➔ **EXPERIENCIA DE MÁS DE 2 AÑOS EN JUSTIFICACIONES CON CERO INCIDENCIAS**

SOLICITAR REUNIÓN





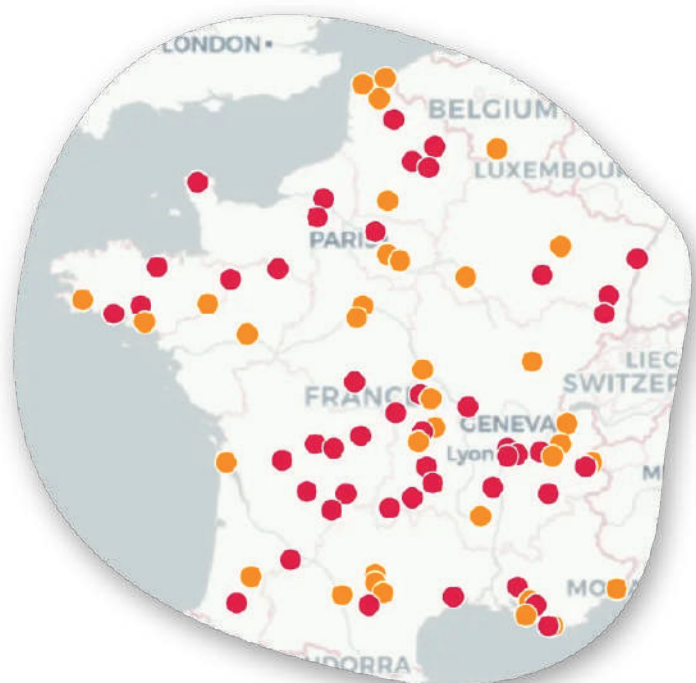
MY FULL TRIP

My Full Trip tiene un acuerdo global con Adelya como partner estratégico



Presentes en Francia y España:

- + de 18 Millones de usuarios
- + de 20.000 comercios adheridos
- 18 años de experiencia



● Comercios

● Oficinas de turismo

Más de 30 campañas con éxito desde 2016 con nuestros partners

info@myfulltrip.com
www.myfulltrip.com

Guarda esta información

